

## ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННЫХ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ

### Инвестиционная деятельность и инвестиционный портфель страховых компаний: опыт в разреze управления образованием

#### **Малика Усамовна Байсаева**

Кандидат экономических наук, доцент кафедры финансов, кредита и антимонопольного регулирования  
Чеченский государственный университет

Грозный, Россия

baysaeva@mail.ru

 0000-0001-7860-2085

#### **Алихан Зелимханович Бурсагов**

Магистрант 3-го курса

Чеченский государственный университет

Грозный, Россия

alikhhan@mail.ru

 0000-0001-7987-025X

#### **Аминат Вахахажиевна Даева**

Магистрант 3-го курса

Чеченский государственный университет

Грозный, Россия

daeva@mail.ru

 0000-0003-2392-7653

Поступила в редакцию 20.05.2021

Принята 17.09.2021

Опубликована 15.10.2021

 10.25726/t3606-4925-7371-t

#### **Аннотация**

Повышение уровня качества образования является одним из ключевых факторов повышения конкурентоспособности страны. Ежегодный пересмотр образовательных и образовательно-научных программ подготовки специалистов дает возможность своевременно вносить коррективы в учебные планы и повышать уровень качества образования с целью большего соответствия подготовленных специалистов требованиям рыночной среды. Приобретение международного опыта в подготовке специалистов помогает сформировать компетентности будущих специалистов таким образом, чтобы они были конкурентоспособными на международном рынке труда. Несмотря на современные процессы глобализации мировой экономики и интеграционные процессы русской экономики система оценки качества образования при формировании профессиональных компетенций экономистов требует совершенствования и дальнейшего развития. Улучшение качества образования специалистов, в частности экономистов, в условиях интеграционных процессов и программ международной мобильности будет способствовать росту конкурентоспособности будущих специалистов и повышению рейтинга университета. Одним из условий конкурентоспособности учреждения высшего образования является наличие у него внутренней системы качества образования, которая отвечает современным требованиям национальных и международных стандартов. Процесс создания таких систем в учреждениях высшего образования происходит медленно, что может привести к определенным потерям в формировании

интеллектуального потенциала страны. Такие потери могут в дальнейшем сказываться и уровне национальной безопасности. Специалисты по экономике работают во всех сферах национальной экономики и на всех видах предприятий.

### **Ключевые слова**

Управление, образование, финансовые ресурсы, высшие учебные заведения.

### **Введение**

Риск инвестиционной деятельности страховой организации является не только инвестиционным риском, поскольку накладывается дополнительное ограничение – потеря средств страхователей, поскольку страховщик рискует не только своими деньгами, а страховыми резервами, которые он формирует с помощью страховых премий.

В определенных ситуациях страховой компании удобно воспользоваться показателями рентабельности инвестиционной деятельности, которые дают страховщику информацию о результативности его инвестиционной деятельности. Другой аспект при расчете рентабельности инвестиций, на который следует обращать внимание, – происхождение средств, используемых для капиталовложений.

Следует отметить, что отечественные страховщики недостаточно внимания уделяют вопросам оптимизации инвестиционной деятельности, что обусловлено определенными обстоятельствами.

Во-первых, ненасыщенность страхового рынка, развивается, и небольшой охват страхового поля давали возможность страховщикам достаточно долгое время развиваться не путем повышения интенсивности страховой деятельности, что привело бы к снижению себестоимости страховых услуг, а за счет выхода на свободные сегменты страхового рынка.

Инвестиционная деятельность страховой организации является неотъемлемой частью ее деятельности, однако следует отметить, что страховщики не используют в полной мере инвестиционные возможности.

Применение показателей рентабельности инвестиционной деятельности может предоставить страховщику информацию о результативности его инвестиционной деятельности.

Дальнейшим направлением исследований является построение математической модели инвестиционной деятельности страховой организации и решение задачи оценки эффективности инвестиционной деятельности.

### **Материалы и методы исследования**

Отечественные страховые компании в осуществлении инвестиционной деятельности размещают около 25 % свободных денежных средств в банковских вкладах и металлах. Учитывая современный уровень развития финансового рынка России депозиты остаются наиболее инвестиционно привлекательным финансовым инструментом для страховых компаний (Бухтияров, 2019).

Усиление конкуренции, потребность в специализированном управлении новыми финансовыми инструментами и повышение требований к управлению рисками побуждают иностранных страховщиков пользоваться услугами компаний по управлению активами. Доверительное управление позволяет страховщикам повысить доходность их инвестиций, обеспечить необходимый уровень платежеспособности и финансовой устойчивости, а также сосредоточить внимание на страховой деятельности, освободившись от выполнения непрофильных для страховой компании функций.

Развитие страхования находится под значительным влиянием изменений законодательной базы, состояния платежеспособности покупателей страховых полисов и многих других факторов. Это предопределяет необходимость периодического последипломного обучения персонала (Велиева, 2014).

Ему принадлежит приоритет в оперативном ознакомлении персонала страховых компаний с новыми законодательными и методическими материалами по страхованию, пропаганде передового опыта. Полученное разрешение на открытие кафедры страхования при Центре свидетельствует о его качественном росте.

### Результаты и обсуждение

Специфика экономических процессов в нашей стране предопределяет ситуацию, при которой инвестиционные ресурсы страхового сектора функционируют в достаточно ограниченных сегментах и не играют весомой роли в формировании общего инвестиционного потока в стране в целом и на уровне отдельных субъектов хозяйствования в частности (Воронин, 2018).

Особенность страховых компаний заключается в выполнении ими функций институциональных инвесторов, что обусловлено такими факторами, как наличие собственных средств, которыми страховщики могут распоряжаться по своему усмотрению, в частности направлять в различные виды инвестиций; специфика формирования привлеченных финансовых ресурсов, что позволяет страховым компаниям пользоваться в течение определенного промежутка времени средствами страхователей и вкладывать их в инвестиционные инструменты (Горина, 2019).

Сектор страхования - это сегмент финансового рынка России, который ускоренно приобретает динамичное развитие. Учитывая опыт зарубежных стран, таких как Франция, Германия, Австрия, Англия, США, где рынок страхования функционирует уже более 100 лет, можно утверждать, что страхование является перспективной отраслью, которая способствует не только покрытию и возмещению материальных убытков, которые могут быть вызваны имеющимися постоянно рисками, но и перенаправлению финансовых ресурсов в наиболее инвестиционно-привлекательные отрасли экономики государственного и частного секторов (Коокуева, 2017).

Поскольку средства, которые привлекаются в этот сектор, являются средствами преимущественно частных и корпоративных клиентов, то весомым фактором вложения этих ресурсов являются финансовая устойчивость (надежность) страховой компании, а именно методы и механизмы ее обеспечения, поддержки и постоянного мониторинга для формирования надежного инвестиционного имиджа, обеспечения безопасности средств и контроль за эффективным их использованием и инвестированием.

Учитывая специфику деятельности страховых компаний, различают два вида их финансовой устойчивости, как и две стороны, из которых ее можно оценить, а именно:

- финансовая устойчивость страховой компании как юридического лица, занимающегося хозяйственной деятельностью по предоставлению услуг;
- финансовая устойчивость страховой компании по требованиям, относящимся к страховым компаниям как к субъектам финансового рынка.

Финансовая устойчивость страховой компании как юридического лица состоит в эффективном соотношении собственного и заемного капитала в структуре финансовых ресурсов страховой компании, что способно обеспечить необходимый уровень платежеспособности и ликвидности.

Финансовая устойчивость страховой компании по требованиям, предъявляемым к страховым компаниям как к субъектам финансового рынка, заключается в создании такой структуры финансовых ресурсов страховой компании, которая бы обеспечила формирование соответствующего соотношения нормативного и фактического запасов платежеспособности, необходимых резервов, уставного капитала и следование другим требованиям законодательства, что относятся к этому виду финансовой деятельности (Кочкалова, 2017).

Учитывая более динамичный рост удельного веса лайфового страхования в структуре страхового рынка России по объемам валовых и чистых страховых премий и страхового возмещения, обеспечения финансовой устойчивости лайфовых страховых компаний становится одной из первоочередных задач как государства, так и финансового рынка страны.

Также значение этого сегмента страхового рынка подчеркнуто тем, что реформирование пенсионной системы России, а именно создание второго уровня обязательной накопительной пенсионной системы, планируется осуществлять именно через накопительное страхование жизни в комплексе с негосударственными пенсионными фондами.

Нормативный запас платежеспособности страховщика, который осуществляет страхование жизни, на любую дату равен величине, определяемой путем умножения общей величины резерва долгосрочных обязательств (математического резерва) на 0,05 (Саудаханов, 2019).

Этот аспект генерируется правильным соотношением собственного и заемного капиталов в структуре финансовых ресурсов страховой компании в России и объем фактического запаса платежеспособности указывает на потенциальную возможность страховой компании покрыть свои обязательства.

Законодательство не рассматривает в совершенстве практически ни одного аспекта, который мог бы касаться регламентирования соотношения собственного и заемного капитала для страховой компании в России.

Уже функционирующие лайфвые страховые компании в России, которые согласно рейтинговым оценкам, входят в десятку крупнейших, имеют достаточный резерв для такого увеличения уставного капитала.

Несмотря на вышеупомянутый аспект и важность обеспечения достаточного уровня финансовой стойкости этих страховых компаний, можно отметить, что разработка ряда рекомендаций по повышению уровня фактического запаса платежеспособности страховщика приобретает важного значения.

Для комплексного управления фактическим запасом платежеспособности необходимо распределить рычаги с составными частями этого показателя (Якунина, 2017).

Рычагами прямого воздействия являются:

- общая сумма активов;
- сумма нематериальных активов;
- общая сумма обязательств.

Кроме того, необходимо ликвидировать такие проблемные аспекты, как:

- несовершенная структура источников формирования капитала;
- сумма и направления использования математических резервов компаний по страхованию жизни;
- несовершенная структура распределения средств по статьям актива;
- недостаточная диверсификация инвестиционного портфеля компаний по страхованию жизни;
- недостаточное или отсутствующее использование потенциала фондового рынка в работе компаний по страхованию жизни;

Поскольку важна именно положительная маржа между фактическим и нормативным запасами страховой компании, то важен учет также и резервов долгосрочных обязательств (математического резерва).

Эти резервы входят в состав страховых резервов вместе с резервом надлежащих выплат страховых сумм.

Для повышения фактического запаса платежеспособности страховщика и маржи между фактическим и нормативным запасом платежеспособности следует применить следующие меры:

1) поскольку при расчете фактического запаса платежеспособности учитывается объем долгосрочных и текущих обязательств, которые способны уменьшать этот запас, то нужно будет изменить структуру источников формирования активов в части увеличения собственного капитала обеспечения будущих затрат и платежей. Это позволит значительно уменьшить использование текущих и долгосрочных обязательств для финансирования активов;

2) увеличение объемов страховых резервов, использование которых сможет увеличить нераспределенный доход и ликвидировать непокрытые убытки;

3) в структуре активов следует перераспределить средства из статьи “денежные средства и их эквиваленты” на статью “долгосрочные финансовые инвестиции” и “текущие финансовые инвестиции”.

Все это позволит обеспечить:

- значительную и эффективную диверсификацию инвестиционного портфеля компании и минимизацию инвестиционных рисков и рисков неликвидности и неплатежеспособности;
- значительное повышение доходности инвестиционной деятельности компании, а следовательно, позволит увеличить чистую прибыль и покрыть непокрытые убытки;

- уменьшение инфляционных потерь, возникающих при задержке средств на депозитных или текущих счетах компании;
- повышение общей доходности накопительных программ, что позволит расширить клиентскую базу;
- создание позитивного имиджа как взвешенного и успешного инвестора на рынке;
- 4) оптимизировать уже имеющийся инвестиционный портфель в направлении диверсификации инвестиционного портфеля компании;
- 5) за счет выхода на фондовый рынок и создания положительного инвестиционного имиджа создать предпосылки для роста стоимости репутации компании, что отразится по статье "Гудвилл" и сформирует рост активов. Также это позволит увеличить статью "дополнительно привлеченный капитал", которая входит в собственный капитал, а следовательно, будет способствовать росту фактического запаса платежеспособности страховщика;
- 6) в структуре актива следует перевести средства из статей дебиторской задолженности за счет ее погашения, и перечислив эти средства на текущий счет, привлечь их как выходные текущие и долго-срочные финансовые инвестиции, что позволит постепенно увеличивать сумму активов компании без необходимости привлекать дополнительные средства и станет дополнительным источником финансирования деятельности компании, увеличив прибыль от финансовой инвестиционной деятельности компании на рынке;
- 7) стоит диверсифицировать финансовые инвестиции в ценные бумаги между двумя самыми распространенными инструментами: акциями и облигациями, с учетом оптимального соотношения риск-доходность и срока вложения.

Если рассматривать страховой рынок в разрезе образования, процесс оценивания качества образования в учреждениях высшего образования продолжается в течение существования системы высшего образования. Меняются методы и инструменты оценивания качества образования. Меняется само понятие качества высшего образования. Выбирая место будущего обучения, абитуриенты и их родители пользуются информацией внешней системы оценки качества образования, это, как правило, рейтинги университетов. Однако не только рейтинг университета влияет на выбор абитуриентов. Часто родители рекомендуют своим детям тот университет, в котором они сами получили образование. Абитуриенты прислушиваются и к мнению старших друзей, которые учатся в том или ином университете. На выбор учебного заведения влияет и информация, которую абитуриенты получают в социальных сетях. Поэтому, строя внутреннюю систему качества образования, целесообразно позаботиться о качественной и правдивой информации об университете в различных информационных сетях.

SWOT-матрица позволяет выделить сильные и слабые стороны, а также возможности и угрозы современной системы формирования профессиональных компетенций экономистов в учреждениях высшего образования.

К составляющим внешней системы оценки качества формирования компетенций будущих специалистов в системе высшего образования можно отнести следующие:

- 1) формирование стандартов образования;
- 2) процедуры лицензирования и аккредитации образовательной деятельности;
- 3) государственная аттестация;
- 4) рейтинговое оценивание.

К составляющим внутренней системы оценивания качества формирования профессиональных компетентностей будущих специалистов и, в частности, экономистов относятся следующие:

- 1) подсистема мониторинга соответствия профессиональной подготовки преподавателей;
- 2) подсистема мониторинга качества преподавания учебных дисциплин;
- 3) подсистема мониторинга приобретенных компетентностей студентами;
- 4) подсистема мониторинга соответствия профессиональных компетентностей, которые заложены в образовательно-профессиональных и образовательно-научных программах, реалиям рынка труда.;

5) подсистема стратегического планирования развития системы качества образования университета.

Для выделенных подсистем внутренней системы оценивания качества формирования профессиональных компетентностей будущих специалистов подобраны инструменты, которые помогают осуществить качественную оценку.

К положительной практике университетов в обеспечении мониторинга качества формирования профессиональных компетенций следует отнести рецензирование образовательных и образовательно-научных программ подготовки специалистов внешними рецензентами, как специалистами других учреждений высшего образования, так и практиками.

Качество уровня подготовки современного специалиста зависит не только от суммы теоретических знаний и приобретения практических навыков в период обучения, но и от возможности заниматься интеллектуальным трудом, а именно принимать участие в научных мероприятиях и публиковать научные труды. Развитие научной составляющей является очень важным для подготовки будущего специалиста. За счет научной составляющей в образовании экономистов закладывается способность мыслить инновационно, искать научно обоснованные решения по экономическим вопросам.

### **Заключение**

Итак, главным аспектом в обеспечении достаточного объема фактического запаса платежеспособности является следование правилу, что разница собственного капитала и суммы всех обязательств, включая страховые, должна быть выше, чем 5% суммы имеющихся сформированных страховых резервов компании по страхованию жизни. Это представляет собой предельное условие достаточной платежеспособности компании по страхованию жизни. То есть, если собственный капитал компании по страхованию жизни составит не менее 105 % всех ее обязательств фактический запас платежеспособности будет всегда покрывать нормативный и указывать на высокую финансовую устойчивость страховой компании.

Основной проблемой в увеличении фактического запаса платежеспособности являются отсутствие стабильного инвестиционного климата в государстве, что препятствует анализу и нахождению достоверных данных о текущие тенденции колебания доходности финансовых инструментов на рынке, а следовательно, не дает формировать надежные прогноза и строить финансово-инвестиционную политику на базе долгосрочных инвестиций в различные сферы национальной экономики России.

### **Список литературы**

1. Бухтияров И.В., Далецкая Н.А., Далецкий А.А. и др. Критерии утраты трудоспособности при определении пенсионного возраста и пути модернизации системы обязательного социального страхования: монография /под общ. ред. А.Л. Сафонова. Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2019. 1658 с.
2. Велиева Д.С. Проблемы конституционной концептуализации понятия «достойная жизнь» // Ленинградский юридический журнал. 2014. №2. С. 74-84.
3. Воронин Ю.В. Концептуальные подходы к модернизации системы обязательного социального страхования в постиндустриальном обществе. // Новые организационно-правовые формы социального страхования. Сборник статей по материалам научно-практической конференции (Москва, 25 октября 2018 г.). С. 11-39.
4. Воронин Ю.В., Гонтмахер Е.Ш., Сафонов А.Л. Долгосрочная стратегия развития системы социального страхования в Российской Федерации. //Новые организационно-правовые формы социального страхования. Сборник статей по материалам научно-практической конференции (Москва, 25 октября 2018г.). С. 39-61.
5. Воронкова Е.К., Громова Е.И., Кери И.Т. Современные реалии социальных стандартов Российской Федерации: потребительская корзина и уровень жизни // Вестник Российского экономического университета им. Г. В. Плеханова. 2019. №4 (106). С. 23-31.

6. Горина Е.А. Трансформация социальной поддержки населения в регионах России: направления и приоритеты // Журнал исследований социальной политики. 2019. №17 (2). С. 163-176.
7. Загитова Г.С., Хованская А.И. Экологическое страхование // Аллея наук. 2018. Т.8.. №11 (27). С. 406-409.
8. Коокуева В.В. Минимальный размер оплаты труда как инструмент социальной политики: реалии и проблемы // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2017. Т. 10. № 10. С. 1157-1172.
9. Королева Н.В., Гарамян Ю.А. Оценка динамики уровня жизни населения Российской Федерации // The Scientific Heritage. 2020. №43. С. 20-25.
10. Кочкалова Л.И. Социальная функция Российского государства: теоретико-правовой аспект // Государственная власть и местное самоуправление. 2017. №12. С. 14-19.
11. Кудрин А., Гурвич Е. Старение населения и угроза бюджетного кризиса. Вопросы экономики. 2012. №3. С. 52-79. <https://doi.org/10.32609/0042-8736-2012-3-52-79>
12. Саудаханов М.В. Человек и его право на достойную жизнь // Образование. Наука. Научные кадры. 2019. №3. С. 44-46.
13. Сафонов А.Л., Долженкова Ю.В. Факторы финансовой несбалансированности страховой пенсионной системы // Финансы: теория и практика. 2020. №6 (24). С. 108-122.
14. Чикинева И.В., Лутовина Е.Е. Педагогические условия формирования экологической культуры // Проблемы современного педагогического образования. 2014. №60-1. С. 378-381.
15. Якунина Е.К. Экологизация как условие развития экономики // Теория и практика современной науки. 2017. №1 (19). С. 1040-1044.

#### **Investment activity and investment portfolio of insurance companies: experience in the context of education management**

##### **Malika U. Baysaeva**

Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Finance, Credit and Antimonopoly Regulation

Chechen State University

Grozny, Russia

baysaeva@mail.ru

 0000-0001-7860-2085

##### **Alikhan Z. Bursagov**

3rd year Master's student

Chechen State University

Grozny, Russia

alikhhan@mail.ru

 0000-0001-7987-025X

##### **Aminat V. Daayeva**

3rd year Master's student

Chechen State University

Grozny, Russia

daayeva@mail.ru

 0000-0003-2392-7653

Received 20.05.2021

Accepted 17.09.2021

Published 15.10.2021

 10.25726/t3606-4925-7371-t

### Abstract

Improving the quality of education is one of the key factors in improving the competitiveness of the country. The annual revision of educational and scientific programs for training specialists makes it possible to make timely adjustments to curricula and improve the quality of education in order to better meet the requirements of the trained specialists of the market environment. The acquisition of international experience in training specialists helps to form the competencies of future specialists in such a way that they are competitive in the international labor market. Despite the modern processes of globalization of the world economy and the European integration processes of the Russian economy, the system of assessing the quality of education in the formation of professional competencies of economists requires improvement and further development. Improving the quality of education of specialists, in particular economists, in the context of European integration processes and international mobility programs will help to increase the competitiveness of future specialists and improve the university's rating. One of the conditions for the competitiveness of a higher education institution is that it has an internal education quality system that meets the modern requirements of national and international standards. The process of creating such systems in higher education institutions is slow, which can lead to certain losses in the formation of the intellectual potential of the country. Such losses may further affect the level of national security. Economics specialists work in all spheres of the national economy and at all types of enterprises.

### Keywords

Management, education, financial resources, higher education institutions.

### References

1. Buhtijarov I.V., Daleckaja N.A., Daleckij A.A. i dr. Kriterii utraty trudosposobnosti pri opredelenii pensionnogo vozrasta i puti modernizacii sistemy objazatel'nogo social'nogo strahovanija: monografija /pod obshh. red. A.L. Safonova. Moskva; Berlin: Direkt-Media, 2019. 1658 s.
2. Velieva D.S. Problemy konstitucionnoj konceptualizacii ponjatija «dostojnaja zhizn'» // Leningradskij juridicheskij zhurnal. 2014. №2. S. 74-84.
3. Voronin Ju.V. Konceptual'nye podhody k modernizacii sistemy objazatel'nogo social'nogo strahovanija v postindustrial'nom obshhestve. // Novye organizacionno-pravovye formy social'nogo strahovanija. Sbornik statej po materialam nauchno-prakticheskoy konferencii (Moskva, 25 oktjabrja 2018 g.). S. 11-39.
4. Voronin Ju.V., Gontmaher E.Sh., Safonov A.L. Dolgosrochnaja strategija razvitija sistemy social'nogo strahovanija v Rossijskoj Federacii. //Novye organizacionno-pravovye formy social'nogo strahovanija. Sbornik statej po materialam nauchno-prakticheskoy konferencii (Moskva, 25 oktjabrja 2018g.). S. 39-61.
5. Voronkova E.K., Gromova E.I., Keri I.T. Sovremennye realii social'nyh standartov Rossijskoj Federacii: potrebitel'skaja korzina i uroven' zhizni // Vestnik Rossijskogo jekonomicheskogo universiteta im. G. V. Plehanova. 2019. №4 (106). S. 23-31.
6. Gorina E.A. Transformacija social'noj podderzhki naselenija v regionah Rossii: napravlenija i priority // Zhurnal issledovanij social'noj politiki. 2019. №17 (2). S. 163-176.
7. Zagitova G.S., Hovanskaja A.I. Jekologicheskoe strahovanie // Alleja nauk. 2018. T.8.. №11 (27). S. 406-409.
8. Kookueva V.V. Minimal'nyj razmer oplaty truda kak instrument social'noj politiki: realii i problemy // Finansovaja analitika: problemy i reshenija. 2017. T. 10. № 10. S. 1157-1172.
9. Koroleva N.V., Garamjan Ju.A. Ocenka dinamiki urovnja zhizni naselenija Rossijskoj Federacii // The Scientific Heritage. 2020. №43. S. 20-25.
10. Kochkalova L.I. Social'naja funkcija Rossijskogo gosudarstva: teoretiko-pravovoj aspekt // Gosudarstvennaja vlast' i mestnoe samoupravlenie. 2017. №12. S. 14-19.

11. Kudrin A., Gurvich E. Starenie naselenija i ugroza bjudzhetnogo krizisa. Voprosy jekonomiki. 2012. №3. S. 52-79. <https://doi.org/10.32609/0042-8736-2012-3-52-79>
12. Saudahanov M.V. Chelovek i ego pravo na dostojnuju zhizn' // Obrazovanie. Nauka. Nauchnye kadry. 2019. №3. S. 44-46.
13. Safonov A.L., Dolzhenkova Ju.V. Faktory finansovoj nesbalansirovannosti strahovoj pensionnoj sistemy // Finansy: teorija i praktika. 2020. №6 (24). S. 108-122.
14. Chikineva I.V., Lutovina E.E. Pedagogicheskie uslovija formirovanija jekologicheskoj kul'tury // Problemy sovremenного pedagogicheskogo obrazovanija. 2014. №60-1. S. 378-381.
15. Jakunina E.K. Jekologizacija kak uslovie razvitija jekonomiki // Teorija i praktika sovremennoj nauki. 2017. №1 (19). S. 1040-1044.